

Ihr neuer Job bei uns

Als regionales Unternehmen realisieren wir erneuerbare Energien Projekte und treiben die Energiewende voran. Seit über zehn Jahren ist die unlimited energy GmbH im Bereich der Projektentwicklung von Photovoltaikfreiflächenanlagen und Windenergieparks tätig. Als junges Unternehmen bündeln wir in einem motivierten Team fachliche Kompetenzen aus verschiedenen Bereichen wie z.B Projektentwicklung, Stadt und Landschaftsplanung, Geographie sowie den Wirtschaftswissenschaften.

Für unseren Standort in Schönefeld (Brandenburg) suchen wir zur Verstärkung unseres Teams ab sofort in Vollzeit einen:

Manager Flächensicherung (m/w/d)

Als Manager Flächensicherung übernehmen Sie die Verantwortung für die Akquisition Eine schnelle Auffassungsgabe und übergreifendes Denken sowie eine hohe Einsatzbereitschaft, Teamorientierung, Kommunikationsfähigkeit und Belastbarkeit runden Ihr Profil ab.

Ihre Aufgaben

- Identifikation und Akquisition von Potentialflächen für die Entwicklung von Wind- und Photovoltaikprojekten
- Aufbau und Pflege eines Netzwerkes zu Entscheidungsträgern in Politik und Verwaltung, Verbänden, Projektpartnern und Grundstückseigentümern
- Eigenständige Führung von Verhandlungen mit Grundstückseigentümern, Pächtern und Gemeindevertretern und deren interner / externer Berater
- Ansprechpartner für Grundstückseigentümer und Pächter
- Begleitung von Informationsveranstaltungen, Eigentümerversammlungen und Gemeinderatssitzungen
- Fortlaufendes Controlling sämtlicher schuldrechtlicher und dinglicher Grundstückssicherungen
- Bearbeitung von Dienstbarkeiten bis hin zur Überwachung der ranggerechten Grundbucheintragung
- Erstellung und kontinuierliche Pflege von Grundstücksübersichten
- Termin- und Fristenkontrolle
- Teamübergreifende Kommunikation und Abstimmungsprozesse
- Digitales Dokumentenmanagement

In Ihrer Position stehen Sie im engen und direkten Kontakt mit dem/der zuständigen Projektleiter/in und stimmen mit ihm/ihr die notwendigen Schritte ab, auch tauschen Sie sich regelmäßig und zeitnah über einzelne Projekte aus.

Ihre Qualifikationen

- Leidenschaft für die erneuerbare Energien
- Stark ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Sie haben die Fähigkeit, Netzwerke aufzubauen und zu pflegen, mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich von Windenergie- bzw. anderen Erneuerbaren-Energien-Projekten. Kenntnisse im Vertragsrecht und Grundbuch- und Grundstücksrecht
- Routinierter Umgang mit rechtlichen Normen wie dem BImSchG, dem Baurecht und dem Recht der Erneuerbaren Energien
- Sie arbeiten gerne selbstständig, denken geradeaus statt quer und sind ergebnisorientiert
- Affinität zu Zahlen und komplexen Sachverhalten
- Sehr gute EDV-Kenntnisse, insbesondere der Umgang mit MS-Office-Anwendungen

Unser Angebot

- Ein abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Unbefristete Festanstellung mit leistungsgerechter Vergütung mit 30 Tagen Urlaub
- Flexible Home-Office Regelung
- Motivierendes Arbeitsumfeld und ein ausgezeichnetes Betriebsklima mit flachen Hierarchien
- Moderne Büroausstattung
- Sehr gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (PDF) per Mail an: **bewerbung@u-energy.de**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.